



НОВЫЕ ПРАВИЛА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В СФЕРЕ ГОЗ.

**ЕДИНЫЙ НОРМАТИВНЫЙ АКТ О ПОРЯДКЕ
ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЦЕН
НА ПРОДУКЦИЮ, ПОСТАВЛЯЕМУЮ
ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ ОБОРОННОМУ ЗАКАЗУ
(утв. постановлением Правительства РФ
от 2.12.2017 г. № 1465)**



ЭКСПЕРТ 275

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 2.12.2017 г. № 1465



ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 2 декабря 2017 г. № 1465

МОСКВА

О государственном регулировании цен на продукцию, поставляемую по государственному оборонному заказу, а также о внесении изменений и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации

В соответствии с федеральными законами "О государственном оборонном заказе" и "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" Правительство Российской Федерации **п о с т а н о в л я е т :**

1. Утвердить прилагаемые:

Положение о государственном регулировании цен на продукцию, поставляемую по государственному оборонному заказу;

изменения, которые вносятся в акты Правительства Российской Федерации.

2. Федеральным органам исполнительной власти, Государственной корпорации по атомной энергии "Росатом" и Государственной корпорации по космической деятельности "Роскосмос" в 6-месячный срок со дня вступления в силу настоящего постановления привести свои акты в соответствие с настоящим постановлением.

3. Министерству промышленности и торговли Российской Федерации в 6-месячный срок со дня вступления в силу настоящего постановления утвердить по согласованию с Министерством обороны Российской Федерации, Федеральной антимонопольной службой, Государственной корпорацией по атомной энергии "Росатом" и Государственной корпорацией по космической деятельности "Роскосмос"

2

порядок определения состава затрат, включаемых в цену продукции, поставляемой в рамках государственного оборонного заказа.

4. Признать утратившими силу акты Правительства Российской Федерации по перечню согласно приложению.

5. Настоящее постановление вступает в силу с 1 января 2018 г.

Председатель Правительства
Российской Федерации

Д. Медведев

**Настоящее постановление вступает
в силу с 1 января 2018 г.**



ЭКСПЕРТ 275

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 2.12.2017 г. № 1465

Устанавливает:

- **цели и принципы** государственного регулирования цен на продукцию ГОЗ;
- **методы определения цен** на продукцию, поставляемую по государственному оборонному заказу, в т.ч. порядок определения базовой цен и условия ее пересмотра ;
- **порядок и условия применения видов цен** на продукцию по государственному оборонному заказу, в том числе порядок перевода цен в фиксированные;
- **порядок определения рентабельности** (прибыли) в цене продукции, поставляемой по ГОЗ.
- порядок определения **прогнозных цен**;
- порядок определения **начальной (максимальной) цены государственного контракта**, в т.ч. **порядок определения цены государственного контракта**, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) на поставку продукции по цене, подлежащей регистрации в ФАС России и порядок определения цены государственного контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) на поставку продукции, не подлежащей регистрации;
- полномочия ФОИВ по государственному регулированию цен в сфере ГОЗ.





ЭКСПЕРТ 275

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 2.12.2017 г. № 1465

- ❖ **Введены новые понятия** (даны определения, в т.ч. заказчика, **базовой цены**, существенных изменений условий, собственных затрат и т.д.).
- ❖ **Единые («сквозные») правила ценообразования** для головных исполнителей и исполнителей ГОЗ (поставщиков сырья, материалов, ПКИ, полуфабрикатов, работ (услуг) производственного характера, используемых при выполнении ГОЗ).
- ❖ **Новые методы определения цен** (порядок формирования и обоснования).
- ❖ Временной диапазон планирования цен (**временной лаг «5+1»**)
- ❖ **Возможность пересчета** цены продукции (определены условия и порядок пересмотра (перерегистрации) цен).
- ❖ Определен регламент **перевода ориентировочной цены** в фиксированную цену на продукцию, поставляемую ЕП.
- ❖ Установлен **перечень обосновывающих документов** (единый состав РКМ для всех этапов формирования, размещения и заключения ГОЗ, в т.ч. при переводе ориентировочной цены).
- ❖ Введен **минимальный уровень рентабельности** продукции, поставляемой **головным исполнителем** (не менее 5% от полной себестоимости в случае размера собственных затрат не менее 20%).
- ❖ Условия **неизъятия (основания получения) дополнительной фактической прибыли (сверхприбыли)** при исполнении ГОЗ.
- ❖ Отменен ряд нормативных правовых актов, в т.ч. **ПП от 3.06.1997 № 660дсп**, от 25.01.2008 г. № 29, от 13.12.2013 № 1155, от 28.04.2015 № 407, от 17.02.2017 № 208.



MINIMUM
MAXIMUM

Факт



НОВЫЕ ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ



Методы индексации БЦ



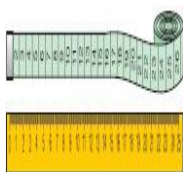
Собственные
и привлеченные
затраты



Базовая цена (БЦ)



Основные
экономические
показатели



Сравнимая (идентичная,
сопоставимая)
продукция



Обосновывающие
документы



Биржевые товары
и биржевые индикаторы



Необоснованное
превышение цены

НОВЫЕ ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ



Государственные
заказчики

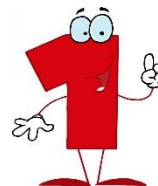
Гос. заказчик



Себестоимость продукции



Заказчик



Единственный поставщик



Поставщик



Потенциальный
головной исполнитель
(исполнитель)



Перечни продукции по ГОЗ



Вспомогательные работы

Государственное регулирование цен осуществляется в отношении:

а) продукции, включенной в утверждаемые в установленном порядке перечни продукции по ГОЗ, на которую распространяется государственное регулирование цен;

б) продукции, поставляемой по государственным контрактам в связи с разработкой, изготовлением, сервисным обслуживанием, модернизацией, ремонтом и утилизацией продукции, включенной в перечни продукции по ГОЗ.

в) российских ВВТ, которые не имеют российских аналогов и производство которых осуществляется единственными производителями (единственными поставщиками);

г) работ (услуг) в области космической деятельности в части мероприятий, предусмотренных государственными (федеральными целевыми) программами в области космической деятельности, реализация которых осуществляется в рамках ГОЗ;

д) сырья, материалов, покупных комплектующих изделий (полуфабрикатов), специального оборудования и иной продукции, поставляемых в рамках кооперации головного исполнителя государственного контракта для выполнения ГОЗ по поставке продукции, указанной в подпунктах "а" - "г" - в части применения положений, настоящего Положения (единых методов определения цены, условий применения видов цен и порядка определения плановой рентабельности (прибыли)).



1. Метод анализа рыночных индикаторов

- Продукция является биржевым товаром, по ней имеются данные **официального статистического учета** (данные аналитических агентств)
- **Метод НЕ применяется при формировании цен на ВВСТ**

2. Метод сравнимой цены

- На рынке обращается продукция, **сравнимая** с рассматриваемой, или для данной продукции установлен **тариф**
- Цена устанавливается **не выше цены сравнимой** продукции с учетом условий ее поставки (сроков, объема, аванса и т.п.)
- Возможна индексация цены сравнимой продукции, но не более, чем за один год

3. Затратный метод

- **Определяется уровень базовой цены, которая в последующем индексируется (индексации цены или по статьям затрат)**

Цена продукции определяется исходя из состава затрат на ее производство и реализацию в виде **суммы величин** указанных затрат и **размера прибыли**.

Величина расходов по статьям затрат формируется исходя:

- ❖ из особенностей создания продукции, заданных нормативно-технической документацией, а также спецификой планирования и учета затрат, определяемых учетной политикой или иными локальными актами организации;
- ❖ из обоснованных показателей в составе статей затрат, включающих в себя:
 - для материальных ресурсов – номенклатуру ресурсов, нормы их расхода и цену единицы ресурса;
 - для оплаты труда – трудоемкость изготовления продукции, стоимость единицы труда (нормо-час, человеко-час, человеко-день);
 - обоснованные нормативы общепроизводственных и общехозяйственных расходов.

Материалы

- Перечень сырья, материалов, ПКИ
- **Нормы расхода**
- **Цена** приобретения ресурса

ФОТ

- **Трудоемкость**
- Стоимость нормо/часа (человека/часа)

Накладные расходы

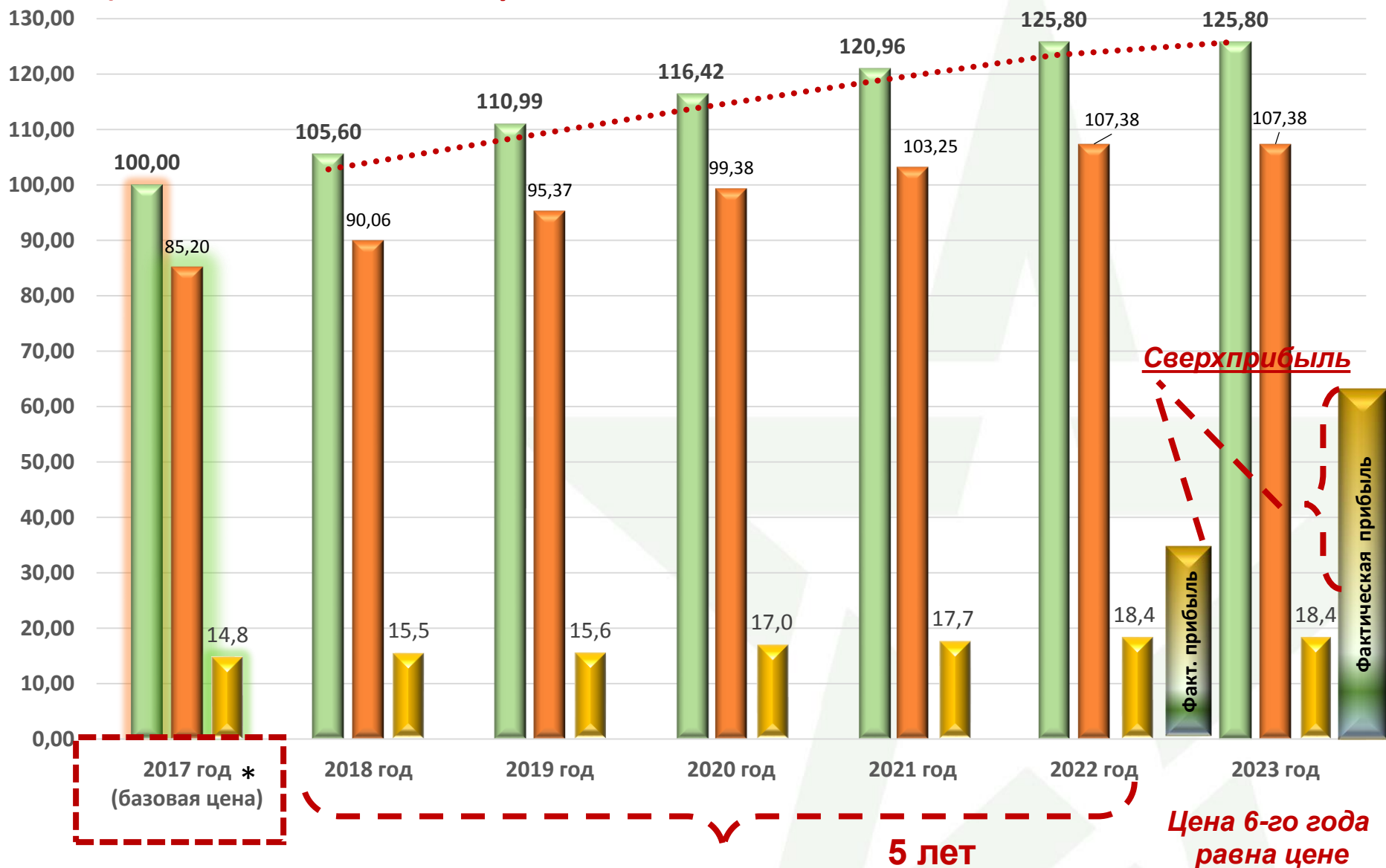
- Нормативы ОПР и ОХР (уровень) в %

Прочие расчетные показатели

- Дополнительная заработная плата, страховые взносы, внепроизводственные затраты, ТЗР
- Определяются в % от прямых затрат

Базовая цена: порядок расчета и последующей индексации в условиях октября 2017 г.

Цена. Себестоимость. Прибыль



* - базовая цена продукции устанавливается на уровне не ниже цены соответствующей продукции в предыдущем календарном году



ЭКСПЕРТ 275

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 2.12.2017 г. № 1465

✓ **Существенные изменения условий** поставки продукции – ситуация, при которой **себестоимость продукции** в текущем календарном году изменилась по сравнению с себестоимостью продукции в сравниваемом календарном году (например, в базовом году) **более чем на 5 процентов**.

✓ При этом в случае увеличения себестоимости **уровень плановой рентабельности составляет менее 5 процентов** от величины собственных затрат на производство продукции, в результате действия одного или нескольких из следующих факторов:

❖ **изменение требований заказчика** (гос. заказчика – для головных исполнителей, предприятия-заказчика – для исполнителей) к поставляемой продукции, повлекшее внесение **изменений в конструкторскую и/или техническую документацию** на продукцию;

❖ изменение **ежегодного объема** производства и реализации продукции и/или выручки предприятия;

❖ изменение **курса рубля** к иностранным валютам;

❖ **принятие новых федеральных законов** и (или) иных нормативных правовых актов РФ;

❖ **изменение объема и (или) состава специальных затрат** и (или) затрат на подготовку и освоение производства такой продукции.





ЭКСПЕРТ 275

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 2.12.2017 г. № 1465

Плановая прибыль в составе цены на продукцию не может превышать **1%** плановых привлеченных затрат и должна составлять **от 5% до 20***% плановых собственных затрат организации на производство и реализацию продукции.

В случае **обоснования головным исполнителем** гос.контракта (потенциальным головным исполнителем при определении прогнозной цены на продукцию) необходимости направления части прибыли от поставки продукции на развитие производства для эффективного выполнения гос.контрактов (контрактов), в т.ч. для снижения трудоемкости, материалоемкости и энергоемкости производства, общепроизводственных и общехозяйственных расходов, **плановая прибыль** на собственные затраты в расчетах цены продукции устанавливается **в размере до 25%** от плановых собственных затрат организации на ее производство. При этом **размер прибыли на привлеченные затраты не может превышать 1%**.

Значение плановой прибыли головного исполнителя по государственному контракту в составе цены на продукцию **не может быть** определено на уровне **менее 5%** от **полной себестоимости** такой продукции, при условии, что **доля собственных затрат головного исполнителя** в себестоимости такой продукции составляет **не менее 20%** (если рассчитанная величина плановой рентабельности (прибыли) головного исполнителя не соответствует данным условиям (в части доли собственных затрат) – ее величина принимается равной **минимально допустимому уровню**, обеспечивающему выполнение соответствующего условия.

1%

5%

20%

25%



В случае если в результате выполнения государственного контракта (контракта) на поставку продукции, на которую распространяется государственное регулирование цен, или его этапов фактическая прибыль организации превысила величину плановой рентабельности (прибыли), учтенную в составе цены государственного контракта (контракта), сформированной при его заключении в соответствии с установленным порядком, за счет проведения мероприятий по снижению затрат на поставку (включая производство) продукции (снижению трудоемкости, материалоемкости и энергоемкости производства, общепроизводственных и общехозяйственных расходов, сокращению расходов на приобретение покупных комплектующих изделий (полуфабрикатов), совершенствованию технологии, управления и других мероприятий, оформленных документально), и при этом условия государственного контракта (контракта) выполнены надлежащим образом и в полном объеме, а также соблюдены требования законодательства о государственном оборонном заказе, **фактическая прибыль не ограничивается величиной плановой рентабельности (прибыли), принятой в цене государственного контракта (контракта).**

При определении цены на продукцию методами, **отличными от затратного метода и метода индексации по статьям затрат**, порядок определения плановой рентабельности (прибыли) в цене на продукцию (в т.ч. **ограничения планового и фактического размера прибыли**), **не применяется.**

Основные экономические показатели:

- ❖ **уровень среднемесячной заработной платы**, расходы на дополнительную оплату труда
- ❖ расходы на обязательное социальное страхование;
- ❖ уровни (нормативы) ОПР и ОХР (относиться на себестоимость **пропорционально прямым затратам или объему выручки**);
- ❖ транспортно-заготовительные расходы.



При определении базовой цены продукции в составе собственных и привнесенных затрат выделяются статьи затрат, величина расходов по которым рассчитывается **пропорционально величинам расходов** по иным статьям затрат. К таким статьям затрат относятся в том числе:

- ❖ **ОХР и ОПР** (как правило, рассчитываются как доля от фонда заработной платы основных производственных рабочих);
- ❖ **страховые взносы, затраты на доп. заработную плату основных производственных рабочих** (рассчитываются как доля от фонда оплаты труда основных производственных рабочих);
- ❖ **внепроизводственные затраты** (как правило, рассчитываются как доля от производственной себестоимости);

Особенности формирования **основных экономических показателей (ОПР и ОХР)** с учётом специфики производимой продукции могут быть установлены отраслевыми органами.